

Vertriebsplanung und Reporting neu gedacht

Mit Jedox und BI Ready to Run für SAP SD – Einfach, schnell und transparent



Effiziente Vertriebsplanung mit Jedox und SAP:

Jedox BI Ready to Run für Sales & Distribution (SD) verbindet leistungsstarke Planung, Analyse und Reporting mit einer schnellen Implementierung und intuitiven Bedienung. Die Lösung bietet sofort verfügbare Dashboards und Reports für Angebote, Aufträge und Faktura. Flexible Auswertungen und zentrale Rechteverwaltung sorgen für Transparenz und Sicherheit. Geplante Absatzmengen können direkt nach SAP zurückgespielt werden – für einen durchgängigen, flexiblen und skalierbaren Prozess.

Hauptvorteile



Vertriebscontrolling in wenigen Tagen implementiert

Die Lösung ist in kürzester Zeit einsatzbereit und direkt mit Ihren SAP-Daten verbunden.



Sofort verfügbare Angebots- und Auftragsdashboards

Übersichtlich und aktuell – alle relevanten Vertriebsdaten auf einen Blick.



Flexible und anwenderfreundliche SAP-Auswertungen

Zielgruppenorientierte Reports, jederzeit im Web und mobil verfügbar.



Leistungsstarke Planungsfunktionalität in Jedox

Moderne Visualisierung und komfortable Planung für Innendienst, Außendienst und Management.



Zentrale Verwaltung von Zugriffsrechten

Sicherer Datenzugriff und hoch performante Analysen für alle Beteiligten.

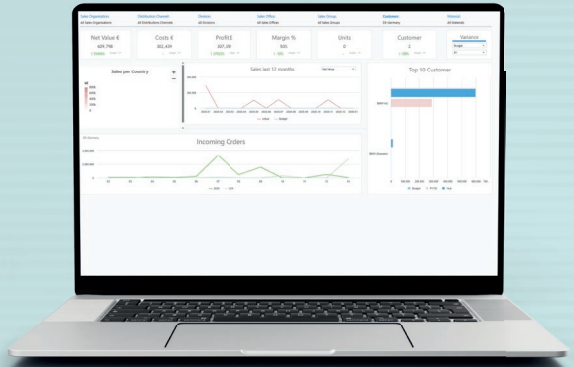


Strukturierter Ausbau zur integrierten Unternehmensplanung

Die Lösung wächst mit Ihren Anforderungen und lässt sich flexibel erweitern.

Moderne Technologie für Ihre Planung

Das BI Ready to Run Modul für SD basiert auf einer zentralen, konsistenten Datenbank und integriert sich nahtlos in SAP ERP SD. Vordefinierte ETL-Strecken, Reports, Dashboards und Planmasken sorgen für eine schnelle und sichere Datenübernahme. Die Lösung bietet einen transparenten Überblick über Aufträge, Angebote und Faktura mit Auswertungen zu Umsatz, Absatz und Kosten. Geplante Absatzmengen können als Basis für die SAP-interne Absatzgrobplanung genutzt und direkt nach SAP zurückgespielt werden. In Verbindung mit Preis- und Fakturadaten kann die Absatzmenge als Umsatz in die GuV- und Bilanzplanung übernommen und so zur integrierten Unternehmensplanung ausgebaut werden.



Zitat

„Jedox BI Ready to Run von Orise ist der optimale Schnellstart in die einzelnen SAP-Module. Die Lösung wurde bei uns innerhalb eines Tages eingespielt, verifiziert und produktiv gesetzt! Wir werden auch bei den nächsten Modulen auf BI Ready to Run setzen.“

Bernd Eckert, Leiter Finanzwesen Nölle + Nordhorn GmbH

Kompaktes Einführungsprojekt

Unsere BI-Experten unterstützen Sie bei Implementierung und Customizing. Das Projekt ist kompakt, effizient und schnell abgeschlossen – für einen reibungslosen Start in die digitale Planung.

Unlock your full potential

Jetzt unverbindlich beraten lassen und Ihre Vertriebsplanung digitalisieren!

Kontaktinformationen:

Orise Digital GmbH, Rheinwaldstraße 38, 78628 Rottweil
+49 741 174416 600
service.DE-ROT@orise.com

Als Teil der Marke Orise und begleiten wir produzierende Unternehmen auf dem Weg der digitalen Transformation. Unsere Leistungen reichen von der Prozessplanung und -optimierung über Betriebsmodelle (SAP und Non-SAP) sowie S/4HANA-Projekte bis hin zu Business Intelligence, eigenen Add-ons und Cloud-Produkten. Unser Fokus liegt dabei auf Lean-Prinzipien, SAP-Standards und KI-Readiness. Mit Agilität und Partnerschaftlichkeit schaffen wir nachhaltigen Mehrwert und helfen unseren Kunden, ihr volles Potenzial zu entfalten – menschlich nah, technologisch stark.